

Die **EUROMICRON[®] Werkzeuge GmbH** zählt aufgrund seines umfassenden Know-hows, modernster Mess- und Fertigungstechnik sowie der Innovationskraft und des Engagements seiner Mitarbeiter/innen zu den führenden Anbietern für die Entwicklung und Herstellung von hochpräziser Verbindungstechnik für faseroptische Systeme in Europa. Wir entwickeln zukunftsweisende Produkte für verschiedenste, wachstumsstarke Märkte wie z. B. der Medizintechnik, Kraftanlagen, Chemie und Bergbau sowie Militär. Euro-micron Werkzeuge ist auf die Produktion mechanischer Präzisionsteile spezialisiert und hat den Qualitätsanspruch, die Kundenanforderungen jederzeit zu übertreffen. Die definierte Euromicron Werkzeuge Qualitätspolitik mit einem zertifizierten QM-System nach DIN EN ISO 9001:2015 wird als Unternehmensstrategie gelebt und garantiert zudem unseren Kunden eine wirtschaftlich erfolgreiche Partnerschaft. Wir suchen Menschen, die sich mit Leidenschaft für die Erreichung unserer Unternehmensziele einsetzen, die offen sind für Neues und Ihr Wissen und Ihre Fähigkeiten einbringen möchten.

Werden Sie ein Teil unseres renommierten, aufstrebenden und zukunftsorientierten Unternehmens!

Im Zuge der Geschäftsausweitung möchten wir uns zum nächstmöglichen Zeitpunkt verstärken mit:

Technischen Vertrieb (m/w/d)

Ihre Aufgabe:

- Sie vertreten unser Unternehmen, beraten unsere bestehenden Kunden, akquirieren eigenverantwortlich neue Kunden und arbeiten an der Erschließung neuer Märkte mit
- Erweiterung des Kundenstamms durch systematische Neukundenakquise
- Erarbeitung von technischen Angeboten für Standardlösungen und kundenspezifische Systemlösungen
- Koordination und Umsetzung von Projektanfragen in enger Zusammenarbeit mit unseren Branchenspezialisten
- Verantwortung für Umsatz- und Ertragsentwicklung im Verkaufsgebiet

Ihr Profil:

- Ingenieursstudium oder eine vergleichbare Qualifikation im allgemeinen Maschinenbau oder einem verwandten Bereich
- Branchenkenntnisse im Bereich optischer, passiver Netzwerktechnik, insbesondere Kenntnisse zu optischen Steckverbindern und deren Einsatzmöglichkeiten sind von Vorteil
- Sie verfügen über eine schnelle Auffassungsgabe, einen flexiblen Arbeitsstil und sind abschlussicher im Verkaufsprozess
- Neben Ihren guten Präsentations- und Kommunikationsfähigkeiten bringen Sie Reisebereitschaft mit

- Sie begeistern sich für technisch anspruchsvolle Produkte

Unser Angebot:

- Eine interessante und vielseitige beratende Tätigkeit, die sie vor komplexe Herausforderungen stellt
- Intensive Einarbeitungsphase durch erfahrene Kollegen
- Attraktives Grundgehalt und leistungsbezogene Erfolgsbeteiligung
- Neutraler Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung
- Selbstständiges und eigenverantwortliches Arbeiten
- Vermögenswirksame Leistungen
- Kostenloses Mineralwasser am Arbeitsplatz

Fühlen Sie sich angesprochen? Dann senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen, mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und dem frühestmöglichen Eintrittstermin, per E-Mail.

EUROMICRON® Werkzeuge GmbH

Personalabteilung

Zur Dornheck 32 – 34

35764 Sinn-Fleisbach

HR@euromicron-fo.de

www.euromicron-fo.de